



400 ANS DE RELATIONS ECONOMIQUES

MAROC - HOLLANDE 2010

400 jaar geleden, op 24 december 1610.....

vond een zeer bijzondere gebeurtenis plaats: de vertegenwoordigers van Sultan Moulay Zidan (Ahmed ben Abdellah en Samuel Pallache) en de gevolmachtigden van de Staten-Generaal Staten van de Nederlandse Republiek der Verenigde Provinciën tekenden in Den Haag het eerste verdrag tussen een Europees land en een niet-christelijk land. In ruil voor het openen van de Marokkaanse havens voor de schepen van de Republiek, verkreeg Marokko toegang tot de Republiek om wapens en oorlogsschepen te kopen. Een ware primeur, gezien het feit dat Marokko tot die dag slechts wapens had verkregen via smokkelarij. Met deze overeenkomst overtrad de Republiek het verbod van de Paus om wapens te verschaffen aan niet-christelijke landen. Als een mondiale en protestantse mogendheid hoefde het zich uiteraard ook niets aan een dergelijk verbod gelegen te laten liggen.

Institutionele Partners



PUM Netherlands senior experts

In samenwerking met

- Gemeente Casablanca
- Théâtre National de Rabat
- Conseil d'Affaires Maroco-Néerlandais



400 ANS DE RELATIONS ECONOMIQUES

MAROC - HOLLANDE 2010



Marokko in het kort

Marokko staat bekend als een exotisch land. Bij de meeste mensen zal de naam 'Marokko' een beeld oproepen vol kleur, schitterende moskeeën en oude medina's, maar misschien ook van kamelen en woestijn. Marokko is tegenwoordig een steeds populairdere vakantiebestemming voor veel Nederlanders. Maar bovenal blijven Nederland en Marokko met elkaar verbonden door de meer dan 300.000 Nederlanders van Marokkaanse origine.

Marokko is een land in ontwikkeling, niet alleen op het gebied van politiek en mensenrechten, maar ook op dat van economie. De afgelopen zes jaar is Marokko er al in geslaagd om haar Bruto Binnenlands Product per hoofd van de bevolking meer dan te verdubbelen. Er wordt voorspeld dat Marokko, ondanks het huidige ongunstige economische en financiële klimaat, haar economische groei zal voortzetten in de komende jaren.

Kansrijke sectoren in Marokko zijn met name landbouw, zonne-energie, afvalverwerking en water. Ook de infrastructuur en het toerisme bieden vele kansen. Op dit moment hebben al 2.500 buitenlandse bedrijven zich in Marokko gevestigd en dit aantal neemt ieder jaar toe. Deze groeiende interesse is in Europa duidelijk te zien. Het zijn niet langer alleen de geijkte landen Frankrijk en Spanje die kansen voor ondernemers bespeuren, ook landen als Denemarken, Duitsland en België oriënteren zich op de Marokkaanse markt.

Nederland blijft wat dat betreft helaas nog wat achter. En dat, terwijl Marokko naast dit gunstige economische klimaat, nog veel meer te bieden heeft. Wat dacht u van Marokko's geografische ligging, interessante geschiedenis, vakkundige ambachtslieden, vriendelijke bevolking en exotische cuisine? Redenen temeer om de 400-jarige relaties tussen Marokko en Nederland te vieren en bovendien nog verder aan te moedigen.

Wanneer Nederland en Marokko samenwerken

Vandaag de dag ontwikkelen veel Nederlandse multinationals in Marokko zich zeer voorspoedig (o.a. Shell, Akzo Nobel, Unilever, Van Oers, Philips). Deze multinationals nemen veel midden- en kleinbedrijven in hun kielzog mee, geïnteresseerd in de mogelijkheden die dit land te bieden heeft.

De combinatie van Marokko's economische en geografische kenmerken en de Nederlandse technologieën bieden mogelijkheden voor een intense samenwerking, die zich bovendien ook snel en efficiënt kan ontwikkelen. Men kan hierbij denken aan Nederlandse sectoren zoals landbouw, water, groene energie en het milieu, terwijl Marokko groente, fruit en chemicaliën verkoopt op de Nederlandse markt.

Om deze samenwerking aan te moedigen en respectievelijke sectoren nader tot elkaar te brengen, geeft de Nederlandse Ambassade als vanouds advies over en oriënteert zich op mogelijke partnerschappen tussen Nederlandse en Marokkaanse partijen. Ook zijn diverse programma's ter promotie van economische bilaterale betrekkingen beschikbaar. Deze programma's zijn onder andere: Matchmaking Facility (MMF), Private Sector Investment (PSI), MENA, Market Scans, PUM. Meer informatie kunt u verkrijgen via de EVD of de economische afdeling van de Nederlandse ambassade in Rabat.

De programma's

De viering van 400 jaar relaties en samenwerking tussen Nederland en Marokko bestaat uit een bundeling van culturele en economische evenementen. Het onderstaande voorlopige programma beslaat de grote lijnen van de agenda in 2010.

Het culturele programma

In het kader van 400 jaar economische relaties worden culturele evenementen op het gebied van media, sport, design en theater georganiseerd gedurende de maanden april, juni en oktober.

April

Media

Tentoonstelling van foto's van de World Press Photo 2009, gedurende een periode van vier weken in Rabat en Casablanca

Conferentie door de Marokkaans-Nederlandse journalist Fouad Laroui in Casablanca, in het kader van de World Press Photo

Juni

Sport

Projectie op een groot scherm in Casablanca van de voetbalwedstrijden van het Nederlands elftal tijdens de WK Voetbal in Zuid-Afrika

'Panna-foot' toernooi in Al-Hoceima in het kader van de WK Voetbal in Zuid-Afrika

Oktober

Media

Realisatie van een documentaire met als onderwerp 'Amsterdam door de ogen van Fouad Laroui' door productie bureau Zebulon

Design

Tentoonstelling van de collectie van Nederlands designbureau 'Droog Design' in Casablanca.

Modeshow van de Marokkaanse ontwerper Noureddine Amir en de Marokkaans-Nederlandse ontwerper Sais Mahrouf

Theater

Presentatie van het stuk 'The Big Movement' door Nederlands scenograaf Dries Verhoeven

Gastronomie

Frans keuken uit Holland (één Michelin-ster), omarmd door de passie van de Marokkaans-Nederlandse chef Mohamed Harouchi

Het economische programma

De economische activiteiten georganiseerd door de ambassade omvatten participatie in economische beurzen en diverse promotionele activiteiten.

- Hollands paviljoen op SIAM
- Activiteit op een conferentie van CGEM
- Regionale seminars met de partners CRI in Tanger en CRI in Marrakech
- B2B programma en participatie in de Pollutec beurs, zie onderstaande details

Dinsdag 5 oktober 2010

Presentatie van de Nederlandse bedrijven in Marokko
Nederlands forum voor water en energie

Lunch

B2B Matchmaking

Borrel en opening van de Nederlandse design expositie

Woensdag 6 oktober 2010 | Donderdag 7 oktober 2010

Vrijdag 8 oktober 2010 | Zaterdag 9 oktober 2010

Expositiestands voor twintig tot vijftig Nederlandse bedrijven op het gebied van energie-effectiviteit, water en afvalverwerking voor vast en vloeibaar afval.

Seminar

Borrel, buffet en modeshow

Programma van de seminar op 5 oktober 2010

08:30 Registreren van deelnemers, ontvangst en koffie

09:00 Feestelijke opening en openingswoord
Ambassadeur van het Koninkrijk der Nederlanden
Marokkaanse autoriteiten
Voorzitter van Conseil d'Affaires Maroco-Néerlandais

09:45 Ronde tafel sessie Energie
Nederlandse vertegenwoordigers uit de sector
Directeur van de Agence Marocaine pour l'Energie Solaire
Gespreksleider

10:45 Koffiepauze

11:00 Ronde tafel sessie Water
Nederlandse vertegenwoordigers uit de sector
Directeur van de coöperatie ONEP
Gespreksleider

12:00 Vraag & Antwoord

12:30 Zakenlunch

**14:30 Matchmaking Energie/ Matchmaking Water/
Matchmaking Afval**

16:30 Borrel en tentoonstelling Nederlands design



400 ANS DE RELATIONS ECONOMIQUES

MAROC - HOLLANDE 2010



Vasco Rodrigues
Hoofd Economische Afdeling

Ambassade van het Koninkrijk der Nederlanden
40 Rue de Tunis – Quartier Hassan
Rabat, Maroc

+212 537 219 616
Rab-ea@minbuza.nl

Khalil Laaboudi
Medewerker Economische Afdeling

Consulat Général du Royaume des Pays-Bas
57, Rue Salim Echerkaoui
Résidence Al Hadi A, 5^e étage
Casablanca, Maroc

+212 522 26 28 28
nlgoveco@menara.ma

Sponsors



Exclusieve Transportpartner



Exclusieve Radiopartner



Le plaisir de vivre ensemble.

Nuttige links

CGEM: www.cgem.ma

Nederlandse Ambassade van het Koninkrijk
der Nederlanden: www.mfa.nl/rab

HIC Marokko: www.hic-marokko.nl

EVD: www.evd.nl

Foto's door

Pierre D. Hagenbeek

pierredhagenbeek@gmail.com

Design door

JUSTACLICK

contact@justaclick.ma